



**/AARONBRÜCK**

/UNTERNEHMER /KEYNOTE SPEAKER

BEGEISTERTE KUNDEN UND  
TEILNEHMER DURCH VORTRÄGE  
MIT START-UP SPIRIT



## **Schön, dass wir uns kennenlernen!**

Sie planen eine Veranstaltung und möchten Ihren Kunden, Mitarbeitern, Teilnehmern oder Ihrem Netzwerk ein echtes Highlight bieten? Und Sie wissen: Ein mitreißender Speaker kann den entscheidenden Unterschied machen. Doch genau hier liegt die Herausforderung.

Zu viele Vorträge sind austauschbar – zu theoretisch, zu weit weg vom echten Business-Alltag. Was Sie brauchen, ist jemand, der nicht nur Wissen vermittelt, sondern Impulse setzt. Jemand, der Ihr Publikum fesselt, inspiriert – und vor allem zum Handeln bewegt.

Und genau deshalb spreche ich als Keynote Speaker mit Leidenschaft aus der Praxis.



Mein Name ist Aaron Brück. Ich bin Unternehmer, Gründer & Wachstumschampion. 2020 habe ich die Seals Group GmbH, ein Vertriebs- & Beratungsunternehmen für Stadtwerke und Energieversorger, ins Leben gerufen – ohne Startkapital, aber mit einer klaren Vision. In nur wenigen Jahren ist daraus ein Unternehmen mit 50 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von 10 Millionen Euro gewachsen. Ich weiß, was es heißt, Verantwortung zu tragen, ein Team zu führen und unter Druck die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Meine Vorträge sind keine trockene Theorie. Ich spreche Klartext – über Leadership, Unternehmertum und Vertrieb. Ich zeige, wie aus Chaos Klarheit entsteht, wie man Menschen begeistert und wie Strategie zur Umsetzung führt.

Ob für angestellte Führungskräfte, Start-ups, Unternehmer oder Vertriebsteams – mein Ziel ist es, Ihre Veranstaltung zu einem unvergesslichen Erlebnis zu machen. Mit Impulsen, die nachwirken. Mit Praxiswissen, das sofort anwendbar ist. Und mit einer Energie, die Ihr Publikum begeistert.

**Lassen Sie uns gemeinsam etwas bewegen. Ich freue mich auf den Austausch!**

A handwritten signature in black ink, which appears to read 'Aaron Brück', written in a fluid, cursive style.



# VITA

- / 3-facher Familienvater aus Oldenburg
- / Unternehmer & Keynote Speaker
- / Ausbildung als Polizist
- / Key Account Manager
- / Vertriebs- und Schulungsleiter
- / Vertriebstrainer im Großkonzern
- / Gründer und geschäftsführender Gesellschafter der Seals Group GmbH
- / 50 Mitarbeiter
- / 10 Mio. Euro Umsatz / Jahr
- / Ausgezeichnet als Wachstumschampion 2025
- / Ausgezeichnet von der Financial Times als Fastest Growing Company 2025





# /DAS BESCHÄFTIGT DIE TEILNEHMER VON AARON BRÜCKS VORTRÄGEN



## / WIE WERDE ICH EINE ERFOLGREICHE FÜHRUNGSKRAFT?

Fehlende oder schlechte Führung kostet Unternehmen täglich Geld, Motivation und Talente. Unklare Erwartungen, fehlende Verantwortung und mangelnde Kommunikation führen zu Unsicherheiten, hoher Fluktuation und sinkender Produktivität. Führungskräfte, die nicht mit den richtigen Werkzeugen ausgestattet sind, riskieren den Zusammenbruch ihrer Teams – und damit den Erfolg des gesamten Unternehmens.



## / WIE GEWINNE ICH MIT LEICHTIGKEIT NEUE KUNDEN?

In einem Markt, in dem Kunden immer anspruchsvoller und Wettbewerber immer aggressiver werden, reicht es nicht mehr, „gut“ zu verkaufen. Ohne eine klare Verkaufsstrategie, die den Kunden wirklich versteht und überzeugt, bleiben Deals aus, Umsätze brechen ein und Marktanteile gehen verloren. Unternehmen, die den Verkauf nicht priorisieren, laufen Gefahr, im Preiskampf unterzugehen – und von agileren Mitbewerbern überholt zu werden.



## / WIE BLEIBE ICH ALS UNTERNEHMER AM PULS DER ZEIT?

Die Welt dreht sich schneller denn je – wer nicht innovativ ist, verliert den Anschluss. Unternehmen, die an alten Strukturen festhalten und Risiken scheuen, verpassen Wachstumschancen und werden von disruptiven Playern überholt. Fehlender Unternehmergeist führt zu Stagnation, während die Konkurrenz mutig neue Wege geht. Die Folge: schleichender Bedeutungsverlust und letztendlich das Aus.



# /ÜBER AARON BRÜCK

Der 3-fache Familienvater aus Oldenburg gründete 2020 die Seals Group GmbH. Heute beschäftigt das Vertriebs- und Beratungsunternehmen über 50 Mitarbeiter und wurde mit einem Jahresumsatz von 10 Millionen Euro kürzlich vom Magazin „Focus“ als Wachstumschampion 2025 ausgezeichnet.

Seine Vita: Nach einer Ausbildung bei der Polizei wechselte er in den Vertrieb, arbeitete als Key Account Manager und stieg zum Schulungsleiter und COO auf. Er wechselte zuletzt zu einem der größten Energiekonzerne Deutschlands, bevor er die heutige Seals Group GmbH, mitten im tiefsten Corona-Lockdown, gründete.

Er nennt die Dinge beim Namen, spricht eine klare Sprache und legt extrem viel Wert auf absolute Authentizität und Ehrlichkeit – und das danken ihm seine Teilnehmer.

Seine klare Mission ist es den Teilnehmern Lust auf Veränderung zu machen und mehr ins Handeln zu kommen. Und das mit einer zielführenden Mischung aus erprobten praktischen Tipps, wissenschaftlich fundierten Strategien und Humor.





# /DREI GUTE GRÜNDE FÜR AARON BRÜCK



## **/AUTHENTISCH UND PROFESSIONELL**

Von der Polizeiakademie in den Vertrieb und vom Energiekonzern zum Multi-Millionen-Start-up. Für Aaron ist Change immer eine Chance und genau deshalb inspiriert er absolut authentisch seine Teilnehmer. Sein Ziel: ein begeistertes Publikum, eine erfolgreiche Veranstaltung.



## **/ NACHWEISEBARE ERFOLGE**

2020 Mitten im Corona-Lockdown kündigte Aaron seinen Konzernjob und baute in nur drei Jahren ein Unternehmen mit 50 Mitarbeitenden und 10 Millionen Euro Umsatz auf – ohne Investoren oder Eigenkapital. Kürzlich zeichnete ihn das Magazin "Focus Money" als Wachstumschampion aus.



## **/ EIN MACHER AUS DER PRAXIS**

Aaron unterstützt ambitionierte Unternehmer und inspiriert Führungskräfte sowie Manager mit seinen mitreißenden Vorträgen. Als Gründer und geschäftsführender Gesellschafter vermittelt er hautnah aus der Praxis die wirksamsten Erfolgsstrategien.





# /VERANSTALTER ERHALTEN:



## **/ VORTRÄGE, DIE IM GEDÄCHTNIS BLEIBEN**

Aaron liefert zuverlässig, professionell und on point auf Ihrer Veranstaltung ab. Er begeistert als erfahrener Keynote Speaker Ihr Publikum durch interaktive Vorträge. Humorvoll und mit einer inspirierenden Botschaft werden Ihre Gäste, Mitarbeiter oder Kunden noch lange über Ihr gelungenes Event sprechen.



## **/ BEGEISTERTE TEILNEHMER**

Mit charismatischer Präsenz auf der Bühne und einer leidenschaftlichen Präsentation schafft Aaron eine anregende Eventdynamik, die das Publikum begeistert. Durch interaktive Formate und Storytelling, das verbindet, bringt er persönliche Geschichten ein, die direkt aus dem Leben gegriffen sind.



## **/ BRANDHEISSE THEMEN**

Inspiziert aus der Praxis im Tagesgeschäft und stets am Puls der Zeit, lässt Aaron die neusten Trends in seine Vorträge einfließen. Strategisch ausgerichtete und top aktuelle Inhalte, sorgen für eine tiefgreifende Verbindung mit den Zuhörern. Echtzeit-Feedback und die aktive Einbindung des Publikums, machen Aarons Vorträge zu einem unvergesslichen Erlebnis.



# /GERNE BEREICHERT AARON BRÜCK IHR EVENT



/ Neujahrsempfang



/ Vertriebstagungen



/ Onboardingevents



/ Gala Events



/ Incentives



/ Jubiläumsfeiern



/ Sponsorings



/ Jahrestagungen



/ Infoveranstaltungen



/ Kundenevents



/ Kickoffs



/ Fachtagungen



/ Network-Events



/ Verbandstreffen



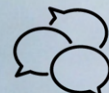
/ Vereinssitzungen



/ Afterworks



/ Messen



/ Meetings

## /FORMATE



/ Keynotes



/ Podiumsdiskussionen



/ Fachvorträge



/ Business Talk



/ Online-Vorträge



/ Interviews



# /LEADERSHIP: KLARHEIT STATT CHAOS

MIT RADIKALER KLARHEIT UND ECHTER  
VERBINDUNG ERFOLGREICH FÜHREN

- / Vertrauen aufbauen bei Mitarbeitern und Kollegen
- / Klarheit schaffen, Verbindung herstellen und Ziele erreichen
- / Die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte
- / So übernimmt Ihr Team Verantwortung und kommt ins Handeln
- / Kommunikation & Meetings sofort um 80% effektiver gestalten

Lernen Sie, wie Sie mit radikaler Klarheit und echter Verbindung Vertrauen aufbauen, effektive Kommunikation fördern und Ihr Team zur Eigenverantwortung motivieren.

Entdecken Sie die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte und steigern Sie die Effizienz von Meetings und Ihrer Kommunikation um 80 %, um Ihre Ziele nachhaltig zu erreichen und Ihr Team zum Erfolg zu führen.



# /SCHLUSS MIT DER SALES-ROMANTIK

NACHWEISLICH MEHR UMSATZ,  
OHNE BULLSHIT BINGO

- / Mental-Reset: der Verkauf entscheidet, nicht das Produkt
- / Geheime Hacks für mehr Sales-Fokus im Unternehmen
- / So finden Sie den richtigen Absatzkanal für Ihr Business
- / 3 Fehler, die Ihren Vertriebserfolg ruinieren
- / Die Powerstrategie der Start-ups für mehr Umsatz

Erfahren Sie, warum der Verkauf entscheidend ist, nicht nur das Produkt. Lernen Sie, wie Sie Ihren Sales-Fokus stärken, den richtigen Absatzkanal finden und die 3 häufigsten Fehler vermeiden.

Entdecken Sie die Powerstrategien der Start-ups für mehr Umsatz und erleben Sie einen Mental-Reset für echten Vertriebserfolg. Schalten Sie den Umsatzboost ein – jetzt!





# /CHANCE ODER RISIKO

## SO WIRD IHR START-UP ZUR ERFOLGSSTORY

- / Von 0 auf 100: So wurde ich in nur 4 Jahren zum Wachstumschampion
- / Die ultimative Formel erfolgreicher Start-ups
- / So gewinnen Sie Wunschkunden, wie am Fließband
- / Rückschläge als Vorschläge nutzen
- / Dieser eine Fakt entscheidet in Wahrheit über den Erfolg
- / Golden Nuggets statt fauler Eier: So bekommen Sie die besten Mitarbeiter.

In nur 4 Jahren vom Nobody zum Wachstumschampion – So habe ich es geschafft! Sie erhalten die ultimative Formel erfolgreicher für Start-ups. Wie Sie Wunschkunden am Fließband gewinnen und der Chef werden, um den sich die besten Mitarbeiter reißen.

Erfahren Sie außerdem, wie Sie aus Rückschlägen Vorschläge für die Zukunft machen und lernen Sie diesen einen Fakt kennen, der wirklich über Erfolg oder Misserfolg entscheidet.





## /TESTIMONIALS



*“Ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Das sind anwendbare Tipps und Empfehlungen. Da konnte man unglaublich viel mitnehmen.”*

**Dr. Claudia Enkelmann**  
Psychologin, Unternehmerin & Autorin



*“Eine messerscharfe Klarheit, mit der Aaron in seinem Vortrag die Themen platziert und dabei nicht viel drumherum redet.”*

**Christian Holzhausen**  
Unternehmer & Moderator



*“Man erkennt sich und die Schwierigkeiten als junger Unternehmer wieder und ich hätte mir gewünscht, jemanden gehabt zu haben, der mich so an die Hand nimmt.”*

**Simon Weinke**  
Vertriebsleiter

## /REFERENZEN





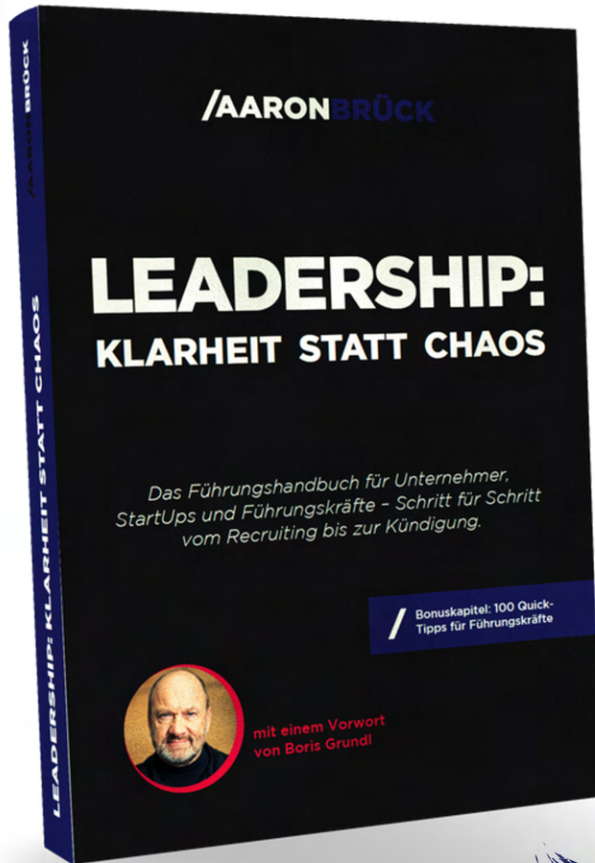
## /BEKANNT AUS



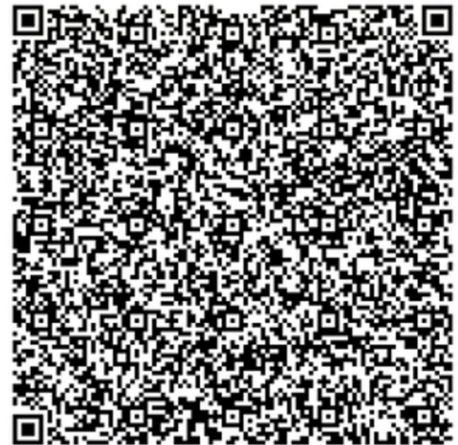
## /MITGLIEDSCHAFTEN







**Jetzt scannen  
und bestellen:**



## /MEIN BUCH

*„Führung bedeutet, Menschen stark zu machen, Mut zu geben und Verantwortung zu übernehmen – für sich und andere. Es ist die wichtigste Aufgabe der Zukunft.“*

Aaron Brück zeigt in seinem Buch, dass Leadership keine komplizierte Wissenschaft sein muss. Vom Recruiting über Onboarding bis hin zur Trennung bietet dieses Handbuch praktische Werkzeuge für jede Führungssituation. Es richtet sich an mutige Unternehmer, Start-ups und Führungskräfte, die mit Klarheit und Vertrauen nachhaltigen Erfolg schaffen wollen. Ein inspirierender Leitfaden für einflussreiche Führungskräfte und die, die es werden wollen.

U.a. erhältlich bei:



**/AARONBRÜCK**

KEYNOTE UND MANAGEMENT

Stubbenweg 34  
26125 Oldenburg

0441 233682 682  
[kontakt@aaronbrueck.de](mailto:kontakt@aaronbrueck.de)

