



/AARONBRÜCK

/UNTERNEHMER /KEYNOTE SPEAKER

BEGEISTERTE KUNDEN UND
TEILNEHMER DURCH VORTRÄGE
MIT START UP SPIRIT



- / 3-facher Familienvater aus Oldenburg
 - / Unternehmer & Keynote Speaker
 - / Ausbildung als Polizist
 - / Key Account Manager
 - / Vertriebs- und Schulungsleiter
 - / Vertriebstrainer im Großkonzern
 - / Gründer und Geschäftsführender Gesellschafter der Seals Group GmbH
-
- / 50 Mitarbeiter
 - / 10 Mio. Euro Umsatz / Jahr
 - / Ausgezeichnet als Wachstumschampion 2025



/NEW LEADERSHIP: KLARHEIT STATT CHAOS

MIT RADIKALER KLARHEIT UND ECHTER
VERBINDUNG ERFOLGREICH FÜHREN

- / Vertrauen aufbauen bei Mitarbeitern und Kollegen
- / Klarheit schaffen, Verbindung herstellen und Ziele erreichen
- / Die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte
- / So übernimmt Dein Team Verantwortung und kommt ins Handeln
- / Kommunikation & Meetings sofort um 80% effektiver gestalten

Lerne, wie du mit radikaler Klarheit und echter Verbindung Vertrauen aufbaust, effektive Kommunikation förderst und dein Team zur Eigenverantwortung motivierst.

Entdecke die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte und steigere die Effizienz von Meetings und Deiner Kommunikation um 80 %, um deine Ziele nachhaltig zu erreichen und dein Team zum Erfolg zu führen.



/SCHLUSS MIT DER SALES-ROMANTIK

NACHWEISLICH MEHR UMSATZ, OHNE BULLSHIT
BINGO

- / Mental-Reset: der Verkauf entscheidet, nicht das Produkt
- / Geheime Hacks für mehr Sales-Fokus im Unternehmen
- / So findest Du den richtigen Absatzkanal für Dein Business
- / 3 Fehler die Deinen Vertriebs Erfolg ruinieren
- / Die Powerstrategie der Start Ups für mehr Umsatz

Erfahre, warum der Verkauf entscheidend ist, nicht nur das Produkt. Lerne, wie du deinen Sales-Fokus stärkst, den richtigen Absatzkanal findest und die 3 häufigsten Fehler vermeidest.

Entdecke die Powerstrategien der Start-ups für mehr Umsatz und erlebe einen Mental-Reset für echten Vertriebs Erfolg. Schalte den Umsatzboost ein – jetzt!



/CHANCE ODER RISIKO

SO WIRD DEIN START UP ZUR ERFOLGSSTORY

- / Mental-Reset: der Verkauf entscheidet, nicht das Produkt
- / Geheime Hacks für mehr Sales-Fokus im Unternehmen
- / So findest Du den richtigen Absatzkanal für Dein Business
- / 3 Fehler die Deinen Vertriebserfolg ruinieren
- / Die Powerstrategie der Start Ups für mehr Umsatz

Erfahre, warum der Verkauf entscheidend ist, nicht nur das Produkt. Lerne, wie du deinen Sales-Fokus stärkst, den richtigen Absatzkanal findest und die 3 häufigsten Fehler vermeidest.

Entdecke die Powerstrategien der Start-ups für mehr Umsatz und erlebe einen Mental-Reset für echten Vertriebserfolg. Schalte den Umsatzboost ein – jetzt!



/BEKANNT AUS



/REFERENZEN



/MITGLIEDSCHAFTEN





/AARONBRÜCK

KEYNOTE UND MANAGEMENT

Stubbenweg 34
26125 Oldenburg

0441 233682 682
kontakt@aaron-brueck.de