



**/AARONBRÜCK**

/UNTERNEHMER /KEYNOTE SPEAKER

BEGEISTERTE KUNDEN UND  
TEILNEHMER DURCH VORTRÄGE  
MIT START UP SPIRIT



- / 3-facher Familienvater aus Oldenburg
  - / Unternehmer & Keynote Speaker
  - / Ausbildung als Polizist
  - / Key Account Manager
  - / Vertriebs- und Schulungsleiter
  - / Vertriebstrainer im Großkonzern
  - / Gründer und Geschäftsführender Gesellschafter der Seals Group GmbH
- 
- / 50 Mitarbeiter
  - / 10 Mio. Euro Umsatz / Jahr
  - / Ausgezeichnet als Wachstumschampion 2025



# /NEW LEADERSHIP: KLARHEIT STATT CHAOS

MIT RADIKALER KLARHEIT UND ECHTER  
VERBINDUNG ERFOLGREICH FÜHREN

- / Vertrauen aufbauen bei Mitarbeitern und Kollegen
- / Klarheit schaffen, Verbindung herstellen und Ziele erreichen
- / Die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte
- / So übernimmt Dein Team Verantwortung und kommt ins Handeln
- / Kommunikation & Meetings sofort um 80% effektiver gestalten

Lerne, wie du mit radikaler Klarheit und echter Verbindung Vertrauen aufbaust, effektive Kommunikation förderst und dein Team zur Eigenverantwortung motivierst.

Entdecke die 5 Geheimnisse einflussreicher Führungskräfte und steigere die Effizienz von Meetings und Deiner Kommunikation um 80 %, um deine Ziele nachhaltig zu erreichen und dein Team zum Erfolg zu führen.



# /SCHLUSS MIT DER SALES-ROMANTIK

NACHWEISLICH MEHR UMSATZ, OHNE BULLSHIT  
BINGO

- / Mental-Reset: der Verkauf entscheidet, nicht das Produkt
- / Geheime Hacks für mehr Sales-Fokus im Unternehmen
- / So findest Du den richtigen Absatzkanal für Dein Business
- / 3 Fehler die Deinen Vertriebserfolg ruinieren
- / Die Powerstrategie der Start Ups für mehr Umsatz

Erfahre, warum der Verkauf entscheidend ist, nicht nur das Produkt. Lerne, wie du deinen Sales-Fokus stärkst, den richtigen Absatzkanal findest und die 3 häufigsten Fehler vermeidest.

Entdecke die Powerstrategien der Start-ups für mehr Umsatz und erlebe einen Mental-Reset für echten Vertriebserfolg. Schalte den Umsatzboost ein – jetzt!



# /CHANCE ODER RISIKO

SO WIRD DEIN START UP ZUR ERFOLGSSTORY

- / Mental-Reset: der Verkauf entscheidet, nicht das Produkt
- / Geheime Hacks für mehr Sales-Fokus im Unternehmen
- / So findest Du den richtigen Absatzkanal für Dein Business
- / 3 Fehler die Deinen Vertriebserfolg ruinieren
- / Die Powerstrategie der Start Ups für mehr Umsatz

Erfahre, warum der Verkauf entscheidend ist, nicht nur das Produkt. Lerne, wie du deinen Sales-Fokus stärkst, den richtigen Absatzkanal findest und die 3 häufigsten Fehler vermeidest.

Entdecke die Powerstrategien der Start-ups für mehr Umsatz und erlebe einen Mental-Reset für echten Vertriebserfolg. Schalte den Umsatzboost ein – jetzt!



## /BEKANNT AUS

**ZfK**

Zeitung  
für kommunale  
Wirtschaft

**Frankfurter  
Neue Presse**

**General-Anzeiger**

**NWZ**

**UNTERNEHMER JOURNAL**  
VON GESCHÄFTSFÜHRERN FÜR GESCHÄFTSFÜHRER

**HNA**

**ALM | CONSULTING  
MAGAZINE**

Wir leben hier seit 1925.  
**Hanauer Anzeiger**

**Gießener Allgemeine**

## /REFERENZEN

**BZ**  
BILDUNGSZENTRUM  
KASSEL-Lohr

**Alfinanz**  
Deutsche  
Vermögensberatung

**HWK**

**DEHOGA**

**Denk  
werk**  
Sparkasse Herford

**EnBW**

**ERGO**

**EWE**

**IHK**

**SWN**

**impulse**

**DEINE  
JOB  
MESSE**

**MARKETING CLUB  
BREMEN**

**PSI**

**Tobit Software**

**SILICON  
SAXONY**  
THE HIGH-TECH REGION

**vhs**

**TECHNOLOGIE- UND GRÜNDERZENTRUM  
OLDENBURG  
TGO**

## /MITGLIEDSCHAFTEN

**GSA**  
GERMAN SPEAKERS  
ASSOCIATION  
PROFESSIONAL MEMBER

**DIE FAMILIEN  
UNTERNEHMER**

**DIE JUNGEN  
UNTERNEHMER**

**impulse**



**/AARONBRÜCK**

KEYNOTE UND MANAGEMENT

Stubbenweg 34  
26125 Oldenburg

0441 233682 682  
[kontakt@aaron-brueck.de](mailto:kontakt@aaron-brueck.de)